

ビジネス展開を加速する ノーコードローコード開発 支援サービス



01

PURPOSE

不変の存在意義
時代に合わせた価値を
創造する

02

VALUE

大切な価値観
四方よし
買ってよし・売ってよし・
世間よし・仲間よし

VISION

目指す未来
かかわる全ての人が
しあわせ

04

MISSION

果たすべき使命
社会課題をビジネスで
解決する

03



世界を変えるソーシャルカンパニー

世界を変えるソーシャルカンパニー

Overview & History

会社概要

会社名	株式会社ビースタイルホールディングス
設立日	2020年2月14日 ※2002年7月5日ビースタイルグループ創業
上場市場	東京証券取引所グロース市場（証券コード: 302A）
所在地	東京都新宿区西新宿6-18-1 住友不動産新宿セントラルパークタワー 32F
共同創業者	代表取締役社長 三原 邦彦 取締役会長 増村 一郎（日本人材派遣協会理事）
従業員数	379名（2024年10月1日現在）
グループ会社	株式会社ビースタイルスマートキャリア 株式会社ビースタイルメディア 株式会社ビースタイルバリューテクノロジーズ 株式会社ビースタイルチャレンジ

共同創業者



代表取締役社長
三原 邦彦
Kunihiko Mihara



取締役会長
（日本人材派遣協会理事）
増村 一郎
Ichirou Masumura

沿革/受賞

- 2002** ● 東京都渋谷区にて株式会社ビースタイル（現 株式会社ビースタイルスマートキャリア）を創業
パートタイム型人材派遣サービス「しゅふJOBスタッフティング」事業開始
- 2010** ● 全国版のしゅふに特化した求人サイト「しゅふJOB」事業開始
- 2012** ● 時短×ハイキャリア人材派遣サービス「スマートキャリア」事業開始
- 2013** ● 代表 三原が、『Japan Venture Awards 2013』にて【中小企業庁長官賞】を受賞
- 2015** ● 経済産業省による『ダイバーシティ経営企業100選』にて【ダイバーシティ促進事業表彰】を授与
- 2018** ● RPA導入支援「RMaD」事業開始 雇用創造数が10万人を突破
- 2019** ● 日経DUAL「共働き子育てしやすい企業ランキング2019」に3度目の選出、第22位にランクイン
- 2020** ● ホールディングス体制へ移行
「しゅふJOB」が「第3回 日本サービス大賞」にて【厚生労働大臣賞】を受賞
- 2024** ● 東京証券取引所 グロース市場へ新規上場 雇用創造数が20万人を突破

ベースタイルグループのサービスラインナップ



累計導入企業数 **55,739社!** (2026年3月末時点)

当社のサービスは貴社の「採用活動」「派遣活用」「自動化・外注化」の大きく3つをお手伝いいたします。

採用活動			派遣活用			自動化・外注化		
 業界NO.1のしゅふ特化型 求人サイト			 しゅふ特化型の 人材紹介サービス			 即戦力ミドルの 人材紹介サービス		
 しゅふ特化型の パートタイム型 派遣サービス			 専門職・企画職の 即戦力人材の 派遣サービス			 医療・介護・福祉領域の 人材派遣サービス		
 カスタムソリューションの DX推進支援サービス			 しゅふ×DXで 運用コストを下げるBPO					
雇用形態	パート	正社員・契約社員	正社員	派遣・パート・業務委託	派遣・パート・業務委託	派遣・パート	業務委託/SES	業務委託
領域	オフィスワーク系 営業・販売系 クリエイティブ系 IT・技術系 医療・介護系 フード・飲食系 軽作業・物流系	接客・販売 ラウンダー営業 インサイドセールス コールセンタースタッフ/SV 事務・アシスタント職 幼児教育/塾講師 調理	オフィスワーク系 営業系	オフィスワーク系 営業・販売系 クリエイティブ系 IT・技術系	オフィスワーク系 営業・販売系 クリエイティブ系 IT・技術系 医療・介護系	看護師 看護助手 介護士 介護助手 理学・作業療法士	生成AI RPA iPaaS 各種グループウェア 他多数	事務 バックオフィス テレマ（受発信） 採用代行 官公庁・自治体
ポイント	全国対応でしゅふの 認知度6位 圧倒的な採用力を誇る媒体	しゅふJOBを活かした 独自の集客基盤	「働きがい」と「働きやすさ」を ANDで叶えたい人材の 独自の求職者ターゲットング	通常の派遣より 安く・早く・ハイスキル	新卒並みのコストで 総合職レベルの優秀層を 獲得できる	経験者を中心に 即戦力人材を獲得できる	総勢80名のプロパーDX エンジニアがDX推進を トータルサポート	人材活用をしゅふに 業務対応をDXにスイッチし 運用コストを段階的に低減
利用 コスト	パート募集@東京：2万円～ ※エリアや期間等により変動	想定年収の20％～	想定年収の20％～	時給×稼働時間でご請求 （ご依頼内容に応じて ご提案）	時給×稼働時間でご請求 （ご依頼内容に応じて ご提案）	時給×稼働時間でご請求 （ご依頼内容に応じて ご提案）	個別見積りもり	個別見積りもり
提供 スピード	最短1営業～	最短5営業～	最短5営業～	最短1営業～	最短1営業～	最短1営業～	案件によりご相談	案件によりご相談

お役立ちポイント

01 女性を多く採用する

02 残業が多い

03 採用費人件費が高い

04 優秀な人がなかなか採れない

05 ITツールを使いこなしたい

06 業務をマルっと外部化したい

お役に立てそうなサービスがあればご意見いただけますと幸いです



弊社対応領域

ビースタイルバリューテクノロジーズの業務ノーコードローコード開発実績

「お客様のIT環境を活かす」コンセプトをご評価いただき、累計で2,200件以上の開発実績がございます。
豊富な実績から、多様な業界、職種の対応実績やナレッジを活かしたサービスでご支援が可能です。

開発支援実績

2025年4月時点：累計2,275件

支援実績 内訳 (2024年10月)

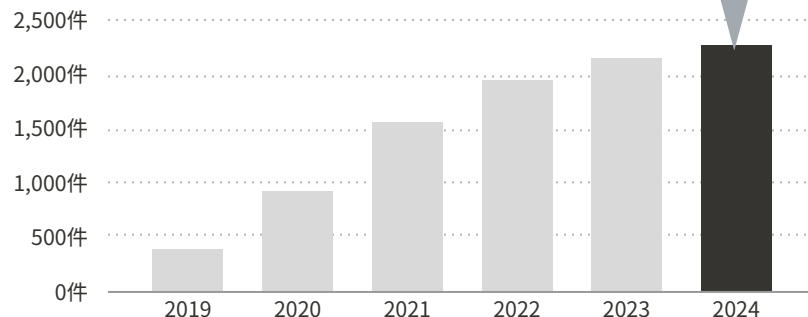
営業 (事務)
574 件

総務/人事/法務
512 件

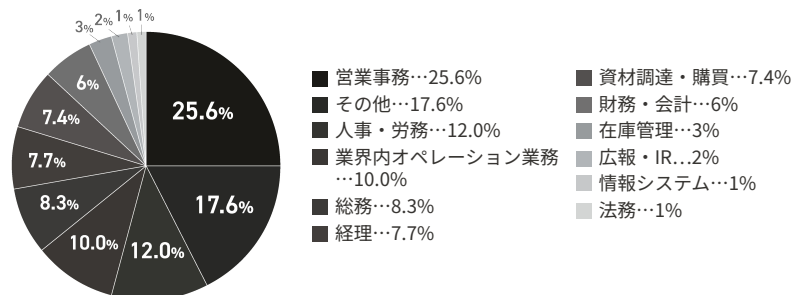
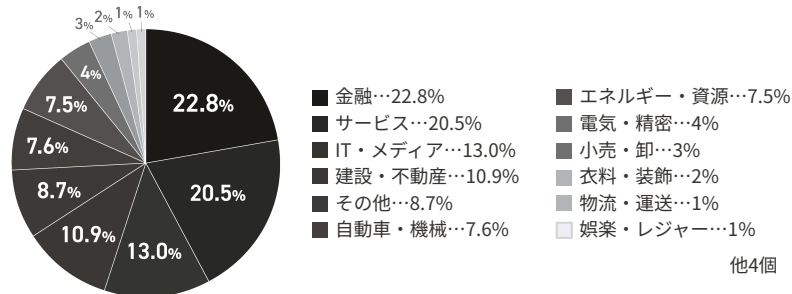
財務/会計/経理
349 件

調達/購買/在庫管理
208 件

その他
632 件



業界・業務別の開発支援実績割合



「お客様のIT環境を活かす」が弊社の大事にするノーコードローコード開発コンセプトです

そのコンセプトを実現するために、このような様々な要素技術を駆使できるエンジニアメンバーを総勢約75名を組織化。今後も、継続的な体制拡大を計画しています。

Microsoft Power Platform、他



RPA



AI



サービス 名称	単位/料金	ご利用条件・料金ルール
スポットサポート	1回4時間~/¥40,000	・追加対応(同日内): 4時間超過分は1時間単位で¥10,000/時 (※1時間未満切り上げ) ・追加対応(日跨ぎ): リモート: 1時間単位/訪問: 最低4時間から追加対応 ・請求タイミング(月跨ぎ): 当月末締め・翌月末支払い
定額サポート	月10時間～160時間で ご要望に応じプラン設定 【プラン及び料金設定例】 10時間 : ¥100,000/月 (時間単価 ¥10,000) 80時間 : ¥716,000/月 (時間単価 ¥8,950) 160時間: ¥1,240,000/月 (時間単価 ¥7,750)	・時間単価の計算式: $¥10,000 - (\text{ご希望時間} - 10) \times 15$ ・月上限時間を超過した場合、1時間単位で申込プランの時間単価を追加請求(※ 1時間未満は切り上げ) ・定額サポートは辞退のご申告がない限り毎月自動更新となります。 ・利用期間および精算: 月末日を利用期間の末日とし、月初または利用開始日から当月末までの作業時間分を請求

その他、ご要望に応じたカスタマイズ対応も承ります。
長期・大規模なご契約につきましては別途ご相談ください。

注意事項

※訪問を含む場合はオンサイトオプションとして料金に対し1.2倍の割増しとなります。

※調査や打合せ等に要した時間も対応時間として換算します。

※1都3県(東京・神奈川・千葉・埼玉)を除くエリアへの訪問は、1日につき出張費 5,000円、業務上の都合により宿泊が必要な場合は1泊につき 12,000円、および新幹線・特急・航空券等の実費を別途請求いたします。

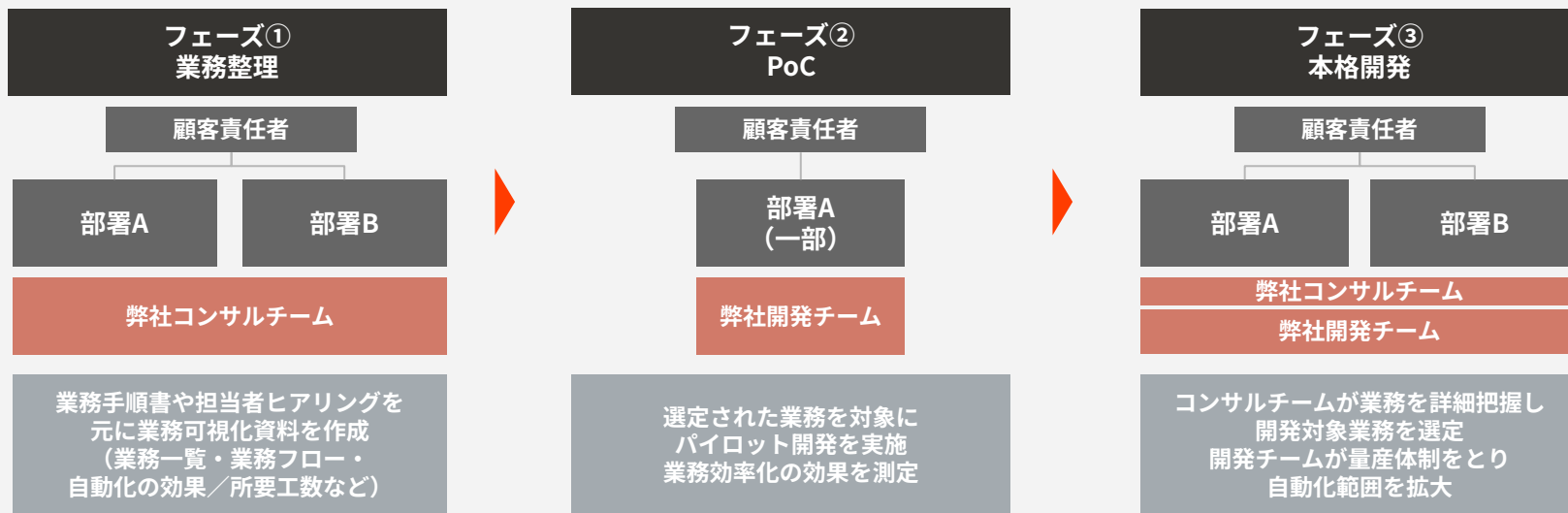
※サポートサービスは履行割合型準委任の扱いとなり、契約不適合責任は負いかねます。

※対応日時は都度協議・調整いたします。

UiPath

オペレーション業務の自動化による業務効率化およびオペレーション体制変更を狙う企業様向けに、業務整理コンサルティングから自動化開発までをトータルで支援しております。

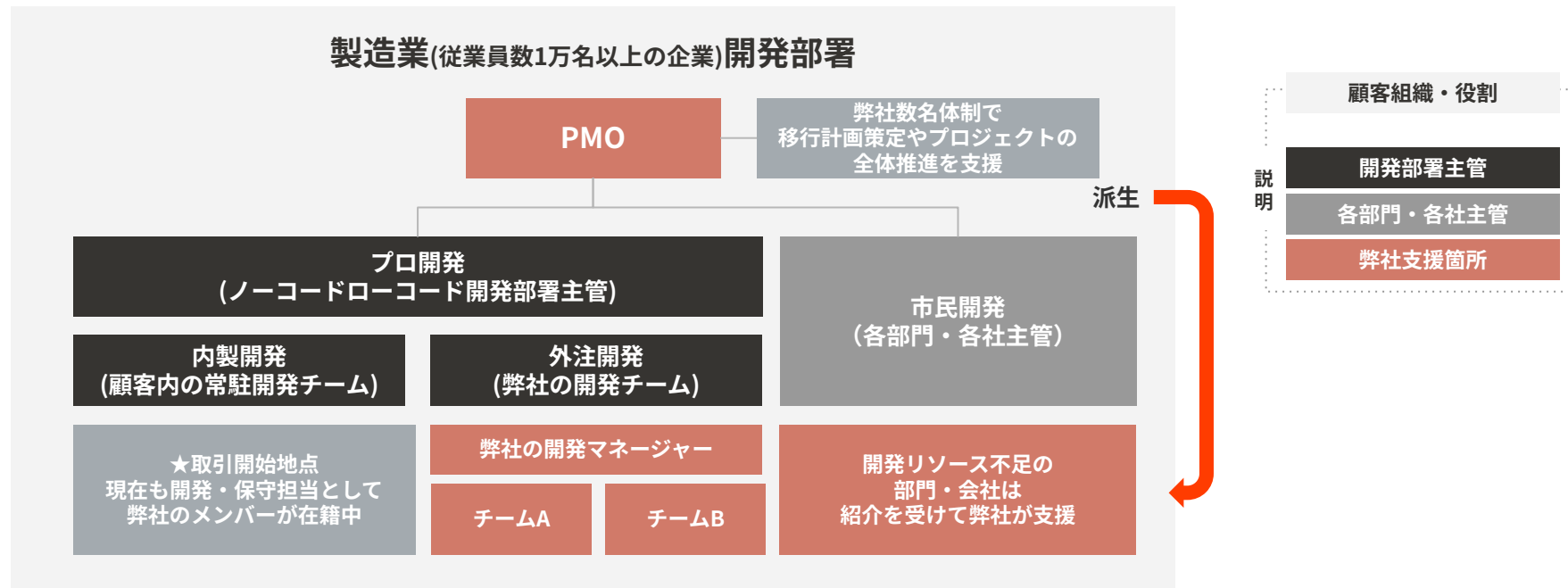
ITサービス業(従業員数 数百名の企業)オペレーション部署



Microsoft Power Automate

取引は顧客チーム内に2名常駐する形で開始(★印)。顧客の外注ニーズの高まりやRPAツール移行プロジェクトの発足などの状況変化に合わせて柔軟・臨機応変な顧客支援をおこない評価をいただいております。

製造業(従業員数1万名以上の企業)開発部署



実績一覧(一部)

業種	プロジェクトテーマ	プロジェクト概要
製造業	業務自動化	Power Platform環境、CoEや各テーマに応じた開発支援を伴走型で支援
人材サービス業	業務自動化	勤怠管理業務の効率化のための自動化開発支援
BPO業	デジタル化	BPO受託業務のための大量の申込様式のOCR読み取り設定支援
代理店	営業強化	複数のサブリセラー向けのノーコードローコード領域におけるプリセールス支援
法律事務所	業務効率化	弁護士報酬の請求書作成のためのkintone導入の支援
製造業	ツール移行	人事システム更改に伴う既存RPAツールの移行支援
不動産業	内製化支援	内製化支援のための各部署に対する定期訪問伴走支援
自治体	業務効率化	自治体職員向けの計1,600時間のスポットサポート支援
ITサービス業	LTV拡大	サービス拡大に向けた業務自動化開発強化の支援



ビジネスを加速する
自動化・統合プラットフォーム
Workato

市場リーダーとして認知

ガートナー、フォレスター、G2 クラウド、
トラスト・ラディウス

11,000社以上の顧客

1,000以上のコネクター

CONNECT TO APPS, DATABASES,
FILES, APIs (CLOUD, ON-PREMISE)

500,000以上の
コミュニティ・レシピ

急成長企業

創業メンバー

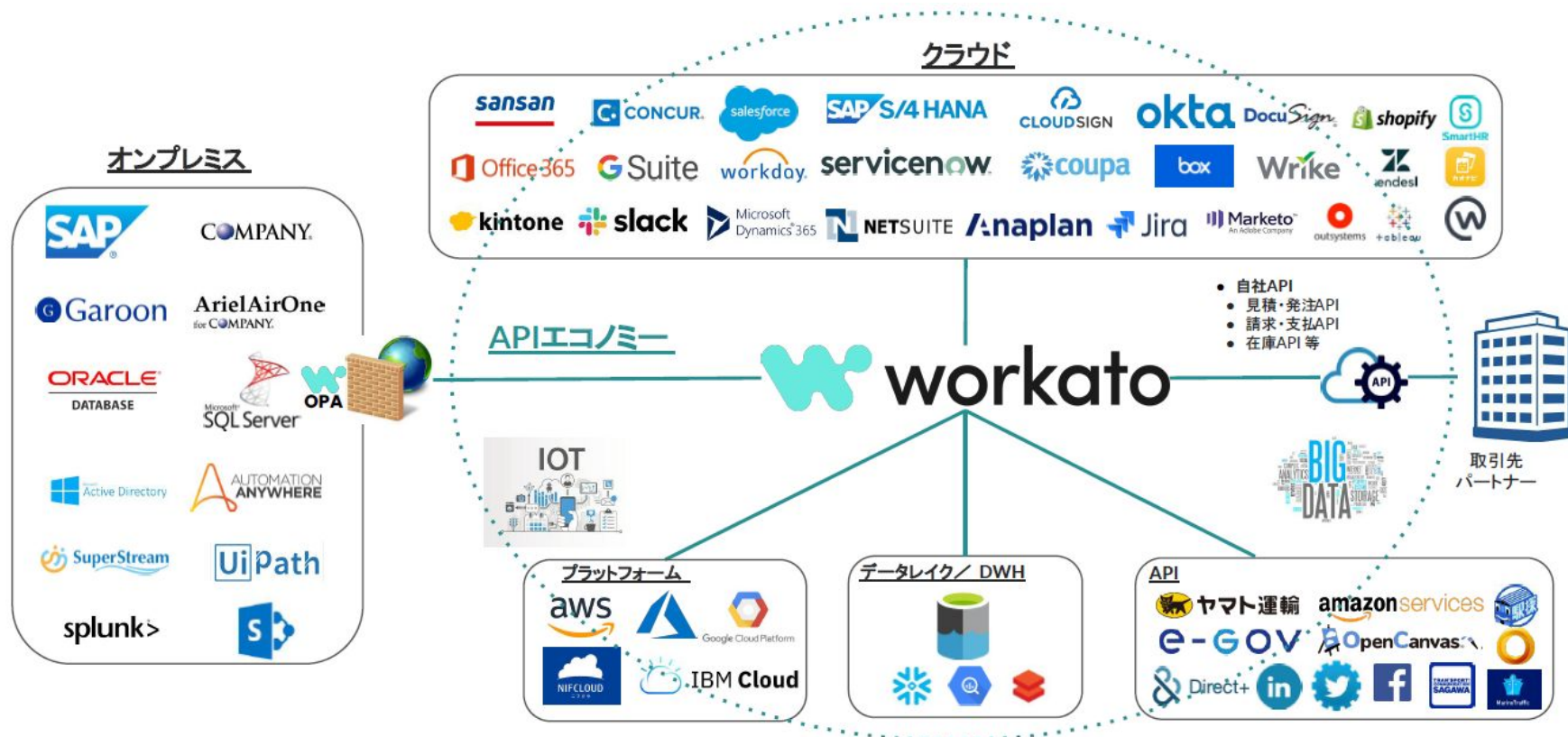


世界的ブランド企業

戦略的パートナー企業





全社員が業務改善に取り組める
最適なプラットフォーム
Workatoで、大幅な業務効率化
を実現。



この事例は、以下のような課題を抱える企業に特に参考になります。

- ・ 手動業務を自動化し、コスト削減と業務効率化を実現したい企業。
- ・ セキュリティとコンプライアンスを強化したい企業。
- ・ SaaSベースのシステムをシームレスに統合し、DXを加速させたい企業。

導入で得られた効果



mercari
System Engineering Group Manager
清川 哲也 様

解決策

- ・ Slackのみで業務が完結できる環境の構築
- ・ Concur®での経費精算申請の承認タスクをSlackから実現
- ・ 全ての社内ツールのアカウント発行・廃止を、従業員のステータスに合わせて自動化
- ・ 稟議発注から経理会計システムまでのデータ連携と、稟議発注の前の契約書管理の自動化（現在構築中）

今のメルカリ社内の仕組みは、
Workatoなしでは回りません。

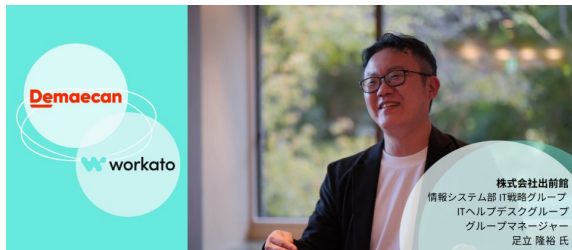
出典： <https://www.workato.com/ja-JP/customers/mercari>

社員が困っていることに対して、解決策がイメージ
できるようになったのはとても大きいです。
Workatoを使うようになって、できることが格段に
増えたと強く感じます



芦辺 成矢 氏
キャディ株式会社
HR本部人事総務部 ITチーム

出典
： <https://www.workato.com/th-e-connector/ja/caddi/>



- ・ 手動業務の大幅削減
 - ・ 業務プロセスの自動化により、大幅な時間短縮を実現。
 - ・ 92%の工数削減を達成し、従業員の生産性を向上。
- ・ セキュリティとコンプライアンスの強化
 - ・ 人的ミスを削減し、セキュリティリスクを最小限に。
 - ・ ユーザー管理プロセスの合理化によるコンプライアンス向上。
- ・ SaaS連携の加速
 - ・ Workatoを活用し、複数のSaaSツールをシームレスに統合。
 - ・ 業務プロセスの自動化により、導入から成果創出までの時間を短縮。

出典： <https://www.workato.com/the-connector/ja/case-study-demae-can/>

Workato=データドリブンな自動化・統合プラットフォーム



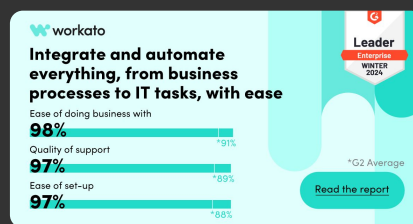
Workato グローバル 評価



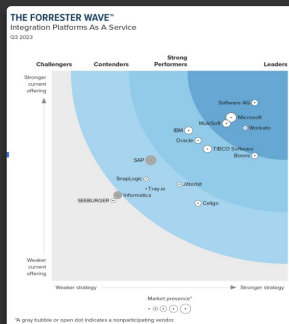
iPaaS Agentic Enterprise 市場リーダー



Aragon Research Globe
for tPaaS 2023



G2 Enterprise Grid®
iPaaSレポート



Forrester Wave,
サービスとしての
統合プラットフォーム



Gartner® Magic Quadrant™
統合プラットフォーム部門
7年連続 評価



Gartner Peer Insights
Customers' Choice 2023™
グローバルでの顧客評価

Workato ONEでエージェントック・エンタープライズ※を実現

(※自律的に行動し、意思決定を行う AIエージェントを企業運営全体に統合し、ビジネスプロセス全体を変革する)

	Workato ONE	SaaS	Data platforms	iPaaS	DIY, LangChain
KPI主導型					
エンタープライズ MCP					
リアルタイムかつ自律的					
エンタープライズ仕様					
処理スピードと安定性					
セキュア & ガバナンス					
透明性を持った説明					
AIエージェント機能					

※MCP=「Model Context Protocol」AIエージェントが外部のツールやデータに安全かつ柔軟にアクセスするためのプロトコル規格

Workato事例①経営ダッシュボードのデータ統合

大手電機メーカーにおける経営ダッシュボードのデータ統合

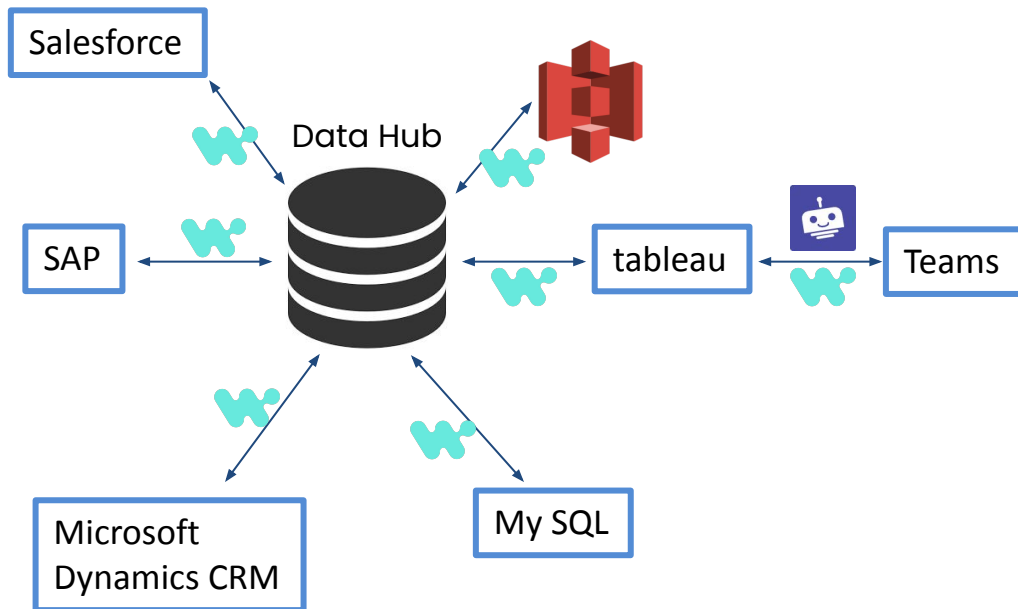
Chatbot/Custom UI

Application
IntegrationWorkflow
Automation

ETL/ELT

API Platform

On-Premise



最初のGo-liveまでの実装期間は約1.5ヶ月、計4時間のトレーニング後から実装着手、アジャイルで開発



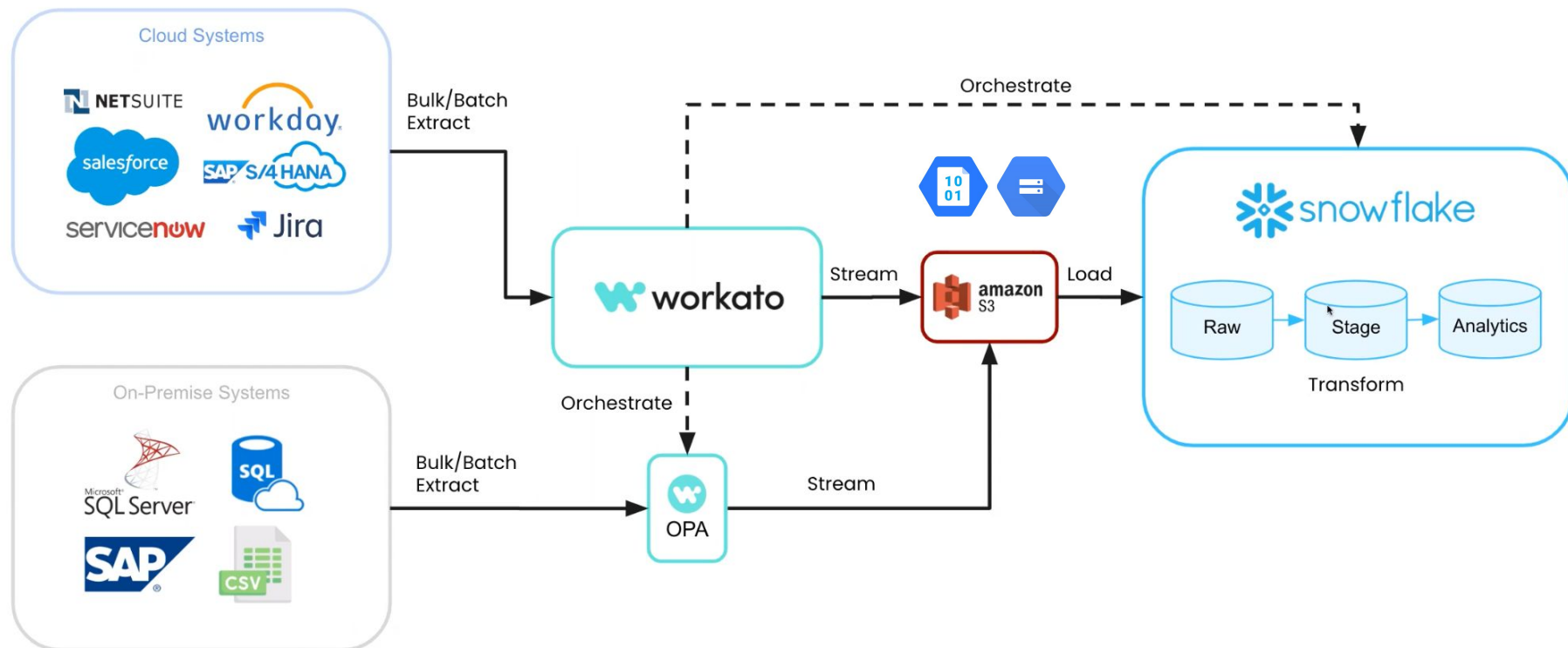
開発者2~3人での実装



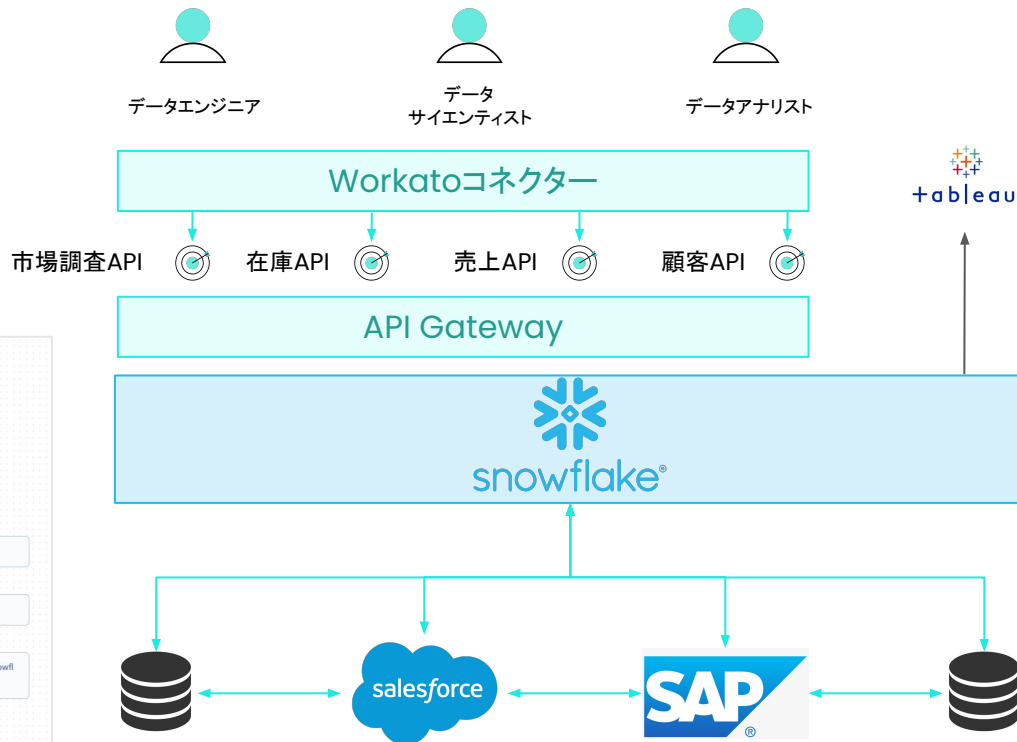
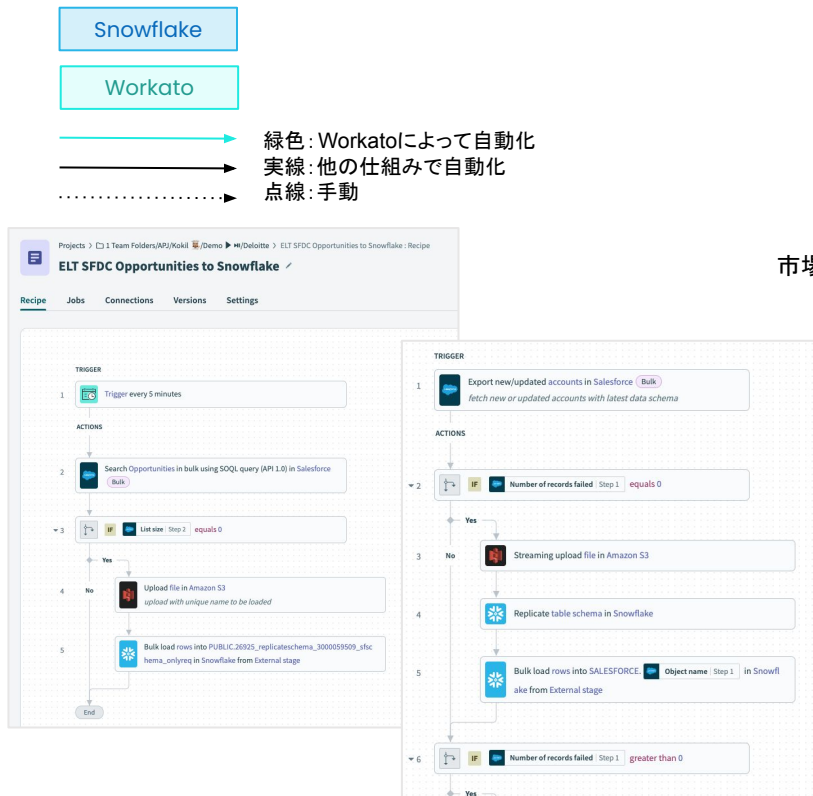
Tableauで可視化したデータをTeamsのBotから確認できることでUX↑

「データ統合の開発期間は0日から3日に短縮でき、70%の大幅な削減が可能になりました。データを早く活用できるとビジネスの意思決定も早まり、同じ人的コストで倍以上のタスクがこなせます。生産性も大幅に向上しました。」

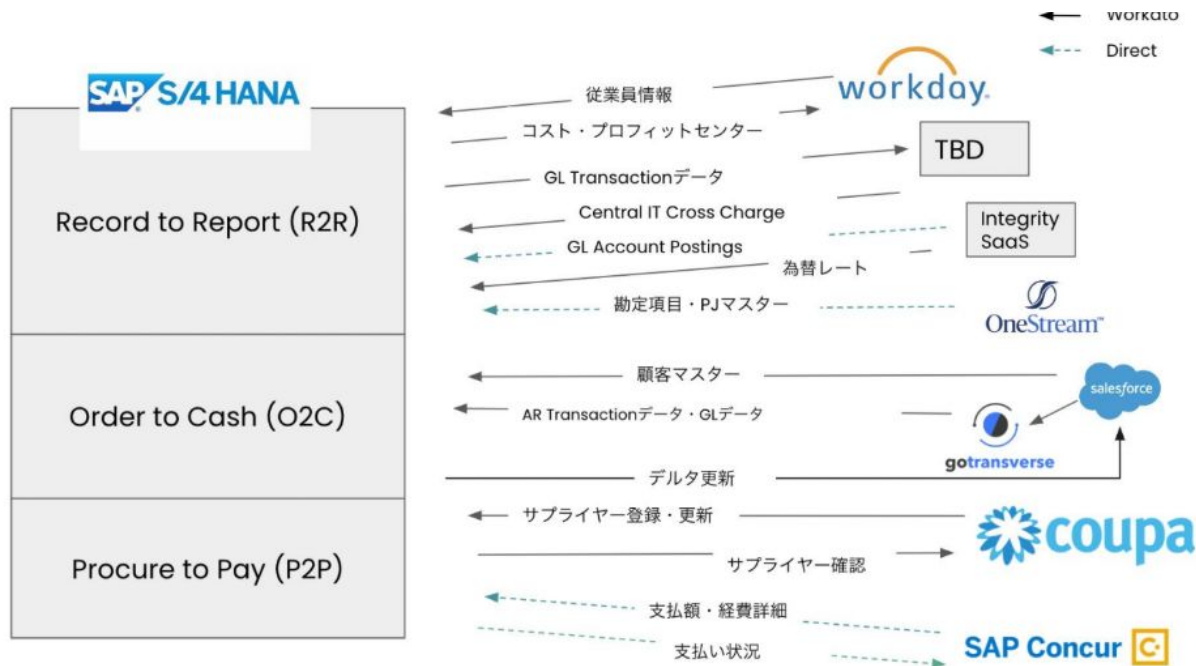
SnowflakeのためのWorkato ELTパターン



スケーラブルなデータアナリティクスプラットフォームの構築



SAP S/4 HANA × 財務系アプリケーションの連携



Workato事例⑤Slack×Google カレンダー×Gmail

お問合せ受領からアポイント依頼・日程調整までの業務を自動化し、窓口担当だけでスケジュール調整が完結する体制を整えました。この改善により、リードタイムは大幅に短縮され、対応工数も**8割の削減**に成功しています

Before
(所要時間：15分)



フォームから申込



Slackへ通知



窓口担当

リードタイムの長期化

- ・ 対応可否、営業担当の判断
- ・ 営業担当のスケジュール確認
- ・ 日程調整メールの作成
- ・ 営業担当へ連携 etc.



営業担当



After
(所要時間：3分)



フォームから申込



Slackへ通知

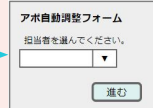


窓口担当

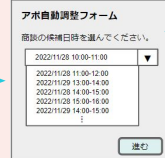
営業担当との調整・確認不要
Slack上で操作完結

workato による自動化

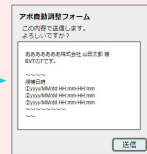
スケジュール取得



担当者選択
スレッド



担当者スケジュール
調整スレッド



日程調整メール文面
確認スレッド



日程調整
メール送付

生成AIとRPA / iPaaS等の技術を組み合わせ、日程調整と **それに付随する業務の自動化支援** が可能です
調整作業の効率化に加え、AIによる準備品質の向上を通じて、組織全体の生産性を高めるご支援をいたします

日程調整

日程調整ツール
利用の調整

eeasy

Spir

TimeRex

Calendly

カレンダーツール
利用の調整

Google Calendar

Outlook

(予定表)

打ち合わせ準備

事前アンケート・ヒアリング



Google Forms



Gmail



Outlook

情報収集

Google

(WEB上)



kintone

(社内データ)

コンテンツ・資料作成



PDF



P



W



X

通知・連携

コミュニケーションツール通知



slack



Chatwork

メール通知



Gmail



Outlook

カレンダー登録



Google Calendar



Outlook

(予定表)

自動化

生成AI



ChatGPT

RPA



PowerAutomate

iPaaS



workato

自動化を次のフェーズへ。AIエージェント含めて統合が可能





UiPathから Power Automateへの 移行プロジェクト

UiPath導入済の企業様でもライセンス購入価格変更やプランのアップデートの影響、全社的なMicrosoft M365への集約の方針などから、**コスト最適化** を目的にした **UiPathからPower Automate / Power Automate for desktop(PAD)への移行** プロジェクトの依頼が増加しています。

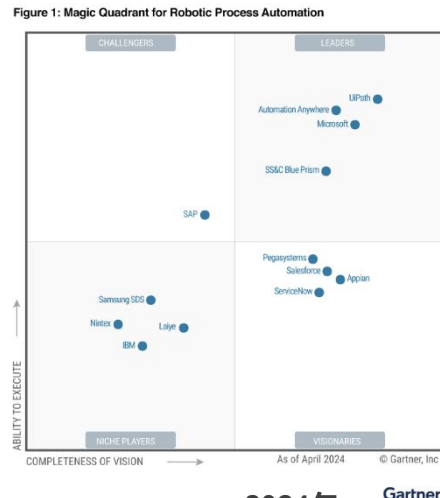
ライセンス価格変更

PADの製品進化

M365への集約化



2020年



2024年

PADの製品としての成熟度が高まり評価があがっている

移行に伴う想定課題と対応策

PAD移行開発特有の想定される課題に 対しては、
これまでのプロジェクトナレッジによって **先見性をもった対応** が可能です

想定課題

対応策

移行可否 の判断

PADの実用性を含めUiPathから置き換えることが可能なかの判断が難しい

移行可否の判断基準を洗い出し、一部技術検証して対象ロボットの洗い出しを行います

移行開発 規模の把握

移行するにあたりロボット毎の移行開発工数の算出が難しくプロジェクト規模が測れない

ロボット毎の移行難易度設定、工数設定の基準となるRPAアセスメントの策定

移行後の 運用/保守

統一されたルールがないまま各人が開発をすることにより移行後の運用・保守への負担増

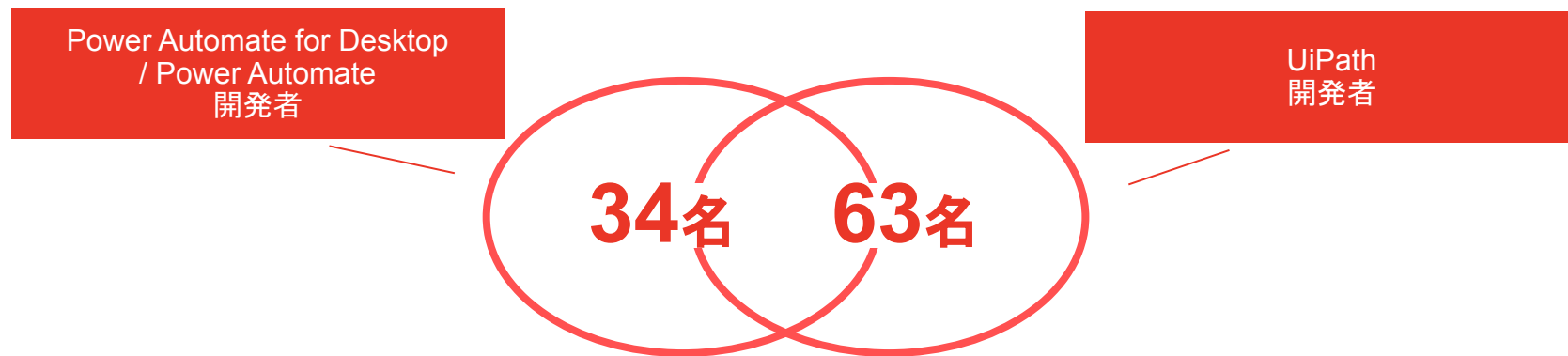
PAD特有機能活用とベストプラクティスに基づく開発標準/フレームワーク/工程の再構築

移行体力の 創出

現行体力だけでは移行するにしてもスピード感が足りない

移行専門チーム組成により通常業務との並行開発体制をとることで移行スピード向上

弊社は**RPAの専門組織**として複数ツールにまたがった知見のあるメンバーがおります。
プロジェクト遂行上発生する技術課題に対しても **組織的な後方支援** が可能です。
また、移行計画策定支援～移行開発までの **大型プロジェクトの対応実績** もあります。



プロジェクト事例



UiPathからPower Automateへの移行フェーズ

期限のある移行プロジェクトを成功させるため、弊社では移行開発そのものの支援に加え、移行プロジェクトの **計画立案・実行推進も含めて支援可能** です。

PoC・現状把握

- **現行RPAシナリオの把握**
現行RPAシナリオの操作対象システム・利用状況・業務影響などを踏まえた移行対象の把握
- **貴社環境における PADの有効性の検証**
PADによる自動化にハードルがありそうな処理を洗い出し操作可否を検証
- **パイロット移行開発**
代表的なRPAシナリオをサンプルに移行開発を行い、難易度や規模から工数算出するロジックを検討

計画策定支援

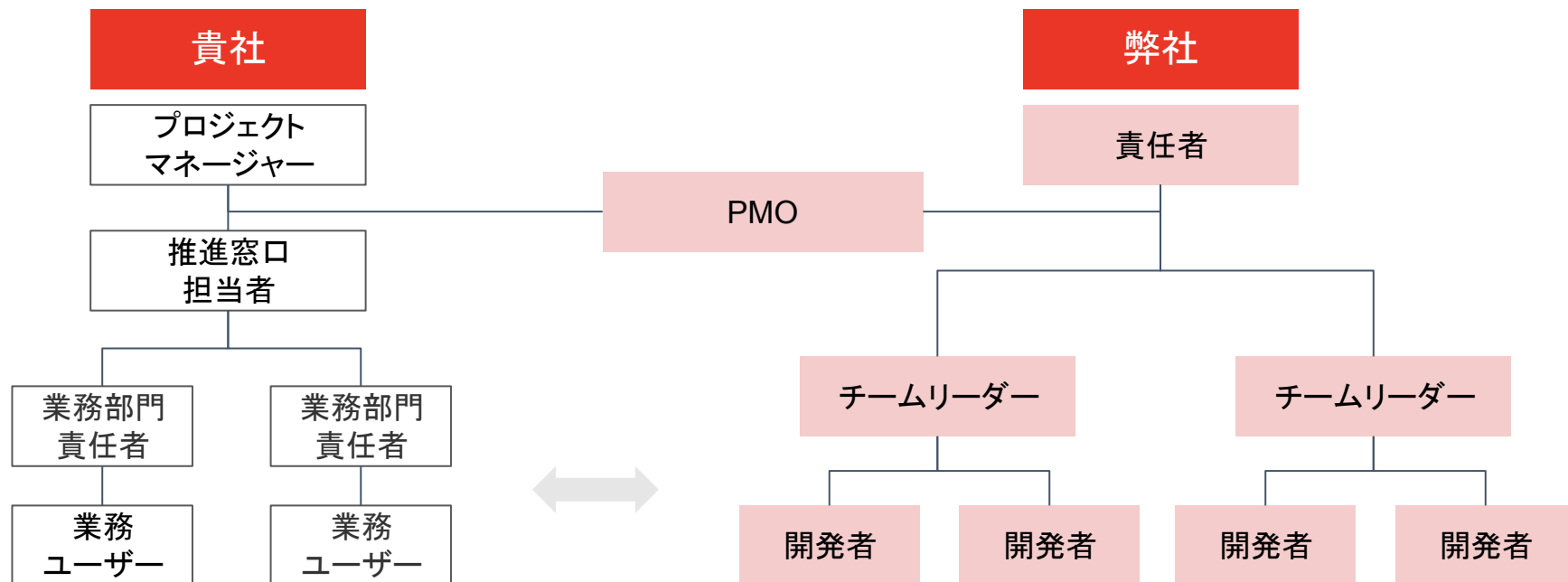
- **マスタースケジュール検討**
ライセンスの移行完了時期や個々のRPAシナリオの移行タイミングをもとにしたプロジェクト全体のスケジュール策定
- **体制・役割の設計**
開発・運用保守、PMOなどの役割の基準を明確に定め、必要体制人数を算出
- **プロジェクト計画策定**
関係者を適切に巻き込み、安定したプロジェクト推進のためのプロジェクト計画・憲章の策定

移行開発

- **移行開発**
技術知見のあるメンバーによるUiPathからPADへの移行開発の実施
- **プロジェクト推進支援**
移行完了状況の推移のモニタリングをおこなうとともに、プロジェクト遂行上発生した課題に対する対策の立案
- **保守体制構築**
移行期間中の新旧RPAの並存状態での運用整備や、リリース後のPADシナリオの保守運用の実施

支援体制(例)

移行プロジェクトを完遂するための **必要機能をもとに組織編成** します。
一定領域だけ外注するなど **貴社既存体制との混成チーム** での対応も可能です。





下記内容を主としておりますが、個別案件や状況に応じた柔軟なサービス支援が可能です。

サービス名	内容	費用感
スポット	①製品の利用方法に関するご質問への回答・アドバイス ②開発に関するご質問への回答・アドバイス ③導入に付随する業務棚卸・業務フロー作成の支援 ④対応時間内での開発及び改修作業 ※4時間を超える場合、1時間毎に10,000円追加でご請求(1時間未満繰り上げ) ※日、月をまたいでの作業の場合は超過分として1時間単位で対応します。	4万円/4時間～
ライト	不具合対応や小規模改修を継続的にサポート。外部保守として安定運用を支援 ※対応内容はスポット①～④と同様	32万円/32時間～
スタンダード	BPAソリューションで対応可能なノーコードローコード領域における開発支援 ※対応内容はスポット①～④と同様、加えてプリセールス等の領域対応も可能	100万円/人月～
カスタマイズ	複数人体制での開発支援や請負契約等、個別カスタマイズでご支援	お見積り